

• ALEXANDER HEINTZE •

# Gemeinsam besser

HAUFE WOWINEX BEKOMMT DURCH DIE ANBINDUNG PROFESSIONELLER PARTNERLÖSUNGEN MEHR FUNKTIONEN UND FLEXIBILITÄT.

**H**aufe setzt bei der ERP-Software wowinex noch stärker als bisher auf spezialisierte Lösungen von Partnerunternehmen. „Heutzutage ist es fast unmöglich, alle Module und Erweiterungen für eine komplexe Software selbst zu entwickeln“, sagt Matthias Lachmann, der bei Haufe Real Estate für die Entwicklung der Produktportfoliostrategie zuständig ist. Laufend stelle der Markt neue Anforderungen, die von spezialisierten Unternehmen schneller umgesetzt und angepasst werden könnten.

So lassen sich etwa manche Lösungen wie ein umfangreiches Dokumentenmanagement nicht kostendeckend für die relativ kleine Anwendergruppe der Wohnungsunternehmen entwickeln. Entweder müssen Kunden dann auf große Standardlösungen zurückgreifen, die selten auf die speziellen Anforderungen der Immobilienbranche zugeschnitten sind. Oder es werden abgespeckte Notlösungen angeboten. „Wir wollen unseren Kunden aber den Zugang zu den besten Lösungen ermöglichen“, sagt Lachmann.

Die Automobilindustrie setzt schon lange auf solche Partnerschaften. Ganze Systemkomponenten werden von Zulieferfirmen gefertigt, an die Bedürfnisse der Hersteller angepasst und nur noch in das Fahrzeug eingebaut. Große

## → Unsere Partner

**PIRONET NDH:**  
Software as a Service, Full Size Outsourcing

**PROGRESS:**  
Entwicklungsumgebung und Datenbanken

**IMMOSOLVE:**  
CRM-Lösung, internetbasiertes Interessentenmanagement und Vermarktung

**SERVICEORIENTIERTE HEIZKOSTENABRECHNUNG/SOHA**  
z. B. mit den Partnern BFW, Brunata Metrona, MinoI, Ista, Techem, Kalo, müllermess wärme

WIR ERMÖGLICHEN  
DEM KUNDEN DEN  
ZUGANG ZU DEN  
BESTEN LÖSUNGEN.

{MATTHIAS LACHMANN,  
BEREICHSL EITER PRODUKTMANAGEMENT}

**AP-INNOVASOFT:**  
Beratung und Schulung

**IMMO-IT-SERVICES:**  
Handwerkerkopplung und Schadensmanagement

**AAREAL BANK:**  
BK01 – Zahlungsverkehr in Verbindung mit Haufe woinex

**HUMANIT:**  
Datenanalyse und Reporting

**SAPERION:**  
Dokumentenmanagement und elektronische Archivierung

**CONRESULT:**  
Sparportal, Schnittstellenlösungen

**BBS:**  
IT-gestützte Strategie- und Portfolioberatung mit Schnittstellen zu Haufe woinex

**BTS:**  
Handwerkerkopplung

Hersteller können so flexibel auf die Wünsche der Kunden reagieren, ohne jedes Mal den gesamten Entwicklungsprozess durchlaufen zu müssen.

Gerade in der Softwarebranche entstehen in schneller Abfolge immer wieder neue Produkte und auch die Anforderungen der Kunden können sich rasant ändern. „Anstatt immer wieder Kapazitäten für die Neuentwicklung bereitzustellen, binden wir bereits in der Praxis bewährte Lösungen über Schnittstellen an“, hebt Lachmann hervor. Das spare Entwicklungskosten und lasse den Entwicklern mehr Zeit, sich auf die Weiterentwicklung der eigentlichen Software zu konzentrieren. Außerdem würden so teure Fehlentwicklungen vermieden.

Damit die Qualität stimmt, definiert Haufe zusammen mit dem Partnerunternehmen die Standards für die Softwareergänzungen. „Das verbessert die Qualität, erlaubt eine größere Flexibilität und eine schnelle Verfügbarkeit der Produkte. Außerdem können wir so schneller auf neue Anforderungen des Marktes reagieren“, resümiert Lachmann. ←